

محمد التاجوري

مشرف مبيعات

EXPERIENCES

- 2011 | 2011
- **مندوب مبيعات**
a3m
كموزع لمنتجات على كافييه و تعد أول شركه تنشر فكرة منتجات الجنسنيج فى السوق a3m مندوب تجزئة لصالح شركة المصرى
- 2012 | 2012
- **مندوب مبيعات**
شركة ادفيينا للاغذية المحفوظه
مندوب مبيعات لصالح شركة ادفيينا للاغذية المحفوظه تابعه لقطاع الأعمال العام
- 2013 | 2016
- **مندوب مبيعات**
بل ايجيبت (لافاش كى رى - كبرى - ابو الولد)
مندوب مبيعات تجزئه غرب لصالح شركة بل ايجيبت الرانده فى مجال الجبن المقلب (لافاش كى رى و منتجاتها - كبرى و منتجاتها - ابو الولد)
- 2016 | 2018
- **مندوب مبيعات متعدد القطاعات**
بل ايجيبت
مندوب مبيعات فى محافظة مطروح فى جميع القطاعات فترة الشتاء فقط (لحين بداية موسم الصيف) و المتابعه مع كل مشرف قطاع على حدا حين الوصول لمقر الفرع فى الاسكندريه و المتابعه اليوميه مع الاستاذ مدير الفرع تليفونيا اقامه اسبوعيه فى الشتاء و اقامه اسبوعين فى موسم الصيف
- 2018 | 2020
- **مندوب مبيعات و مسئول تحصيل**
بل ايجيبت
مندوب مبيعات كبار عملاء تجزئه فى الاسكندريه منطقة وسط لصالح شركة بل ايجيبت (لافاش كبرى - كبرى - ابو الولد) مسئول تحصيل من إدارة زهران و إدارة الاصدقاء
- 2021 | Present
- **مندوب مبيعات**
شركة حلوانى اخوان
مندوب مبيعات كبار عملاء منطقة وسط لصالح شركة حلوانى اخوان الرانده فى مجال مصنعات اللحوم و الدواجن تحت إدارة ا. وائل الجزيرى

EDUCATION

- 2011 | 2011
- **ليسانس**
حقوق
جامعة الاسكندريه
- 2011 | 2011
- **كورس مبيعات**
شركة بل ايجيبت
bel x sales كورس مبيعات

ACHIEVEMENTS

- **فتح خط سير كامل و زياده المبيعات بمبلغ ٢٠٠.٠٠٠ سنويا**
تبعده سيوده التابعه لمحافظة مطروح عن مدينه مطروح ٢٢٠ كم قمت بجمع معلومات جغرافيه عنها دراسه عدد العملاء المحتملين هناك دراسه القوه الشرائيه للمستهلك هناك و حققت أول زياده إجمالى مبيعات ١٥٠٠٠ جنيه فى عام 2018 و مع الاستمرارية و العلاقه الطيبه مع العملاء و دراسه سلوك العملاء و المستهلكين زادت المبيعات بمتوسط 200.000 سنويا
- **زيادة ادوات العرض فى سوق الاسكندريه**
عمل ماكيتات و ادوات عرض (فكرتى و تنفيذى) للمنتجات على أرض الواقع و يتم عرضها بعد أخذ موافقة الشركه و موافقه العميل المستهدف و يكون الغرض منها عرض المنتج بصورة ملفته فى مكان ظاهر مثل جندوله أو ستاند لجذب انتباه المستهلك
- **الزيادة الافقيه و الراسيه فى سوق التجزئه**
البحث الدائم عن عملاء محتملين و محاولة إقناعهم بالاستثمار فى المنتجات التى اعرضها عليهم إقناع العملاء المستقرين بإدخال اصناف جديده لاثراء المكان بكل متطلبات المستهلك
- **قطاع الهوريكا**
نجاح الزياره البيعيه لعدة مطاعم و مدارس أثمرت عن زياده عدد العملاء و زياده المبيعات فى الاصناف المستهدفه

PROFILE



CONTACT INFO

Phone: 01277477796

Email: slama198714@gmail.com

DOB: 10.02.1987

Gender: ذكر

Nationality: مصرى

Address: الاسكندريه طوسون امتداد شارع مستشفى التأمين

SKILLS

خبير - widows

متقدم - microsoft office

قيادة السيارات - خبير

LANGUAGES

الانجليزيه - متوسط

INTEREST

دعم حركة المنتج زيادة سرعة دورانه

HOBBIES

تطوير الفكر فى التسويق و المبيعات بادوات بسيطه

المساحات الاضافيه

استغلال عدم تواجد المنافسين أو عدم توافر منتجاتهم بالكميه الكافيه للحصول على مساحه اضافيه لصالح منتجات شركتى
لزيادة العرض التى تساعد على زيادة البيع

REFERENCE

أ. محمد عيد

لشركة بل ايجيبت cao

بل ايجيبت

slama198714@gmail.com

01281000878