



Contact

Téléphone

0674021030

Email

Debbaghmarouane@gmail.com

Adresse

Vert Marine, dar bouazza, Casablanca

LinkedIn

Marouane Debbarih

Formation

2019

Master en marketing et communication

Grenoble école de management

2014

Programme de grande école

ESCA école de management

Compétences

- Facilité de travail en équipe.
- Sens de la responsabilité.
- Méthodique et organisé.
- Gestion de stress et de la pression.
- Grande polyvalence.

Language

Français

Anglais

Arabe

DEBBARH IBRIZ MAROUANE

Master en Marketing et communication

Jeune marketeur, je suis impatient de faire partie d'une organisation où je peux appliquer mon savoir-faire et mes compétences dans ce domaine qui me fascine.

Experience

○ Sales expert - Nov 2023 à présent

EXTREME AGENCY - Philip Morris International - IQOS

- Assurer la gestion du point de vente selon les process et les normes de l'enseigne.
- Accueillir et assurer le traitement des demandes client, le suivi commercial (fidélisation, accompagnement, SAV..), ainsi qu'assister le client sur l'utilisation et la maîtrise des produits IQOS.
- Mettre en avant les modes opératoires, scripts et les procédures associés à la gestion de la relation client F2F et maîtriser les règles commerciales et compliance de l'enseigne.
- Rendre compte de son activité, du résultat de son intervention au regard des objectifs commerciaux à atteindre.

○ Manager - 3 ans

MARDEX

- Recherche et analyse du marché.
- Elaboration de stratégies marketing des produits et des démarches marketing.
- Gestion des campagnes marketing et des réseaux sociaux.
- Supervision des ateliers.
- Supervision des chaînes de production.
- Gestion des stock des entrants et des produits finis.
- Animation du personnel de la chaîne de production.
- Assurer l'approvisionnement en matière première.
- Organisation des déplacements.

D'une manière générale assurer les commandes des clients dans les meilleurs conditions et aux meilleurs coûts, ce qui m'a permis de développer ma polyvalence.

○ Stage - 3 mois - Marketing stratégique

LESIEUR CRISTAL

- Analyse de l'environnement interne et externe du secteur oléicole.

○ Stage - 3 mois

ESCA EM

- Assurer le parcours de l'étudiant avant son admission : Renseignements des candidats, mise en valeur de l'école, supervision des tests, recrutement des étudiants...

○ Stage - 3 mois

ITALCAR (Fiat)

- Administration des ventes.

○ Stage - 3 mois

LaSolda.ma

- Etude de marché
- Elaboration d'une démarche marketing

○ Stage - 3 mois

BMCE BANK

- Observation et traitement de dossier clients.

○ Head of welcome team à l'ESCA

Accompagnements des étudiants étrangers pendant tout leurs semestre d'échange (les chercher à l'aéroport, leurs trouver un logement qui leurs correspondent, voyages et visite de certains villes...).

○ Chef de pole solidarité

Création de plusieurs projets de vie associative, inciter les étudiants à participer dans des projets de vie associative.