

# سيرة ذاتية C.V

## البيانات الشخصية

## Personal Data

Name : Abdul Monem Ibrahim Ali  
Nationality: Egyptian  
Date of Birth: 22/04/1970  
Address: Sohag, City st.,



الاسم: عبدالمنعم إبراهيم علي  
الجنسية: مصري  
تاريخ الميلاد: ٢٢/٤/١٩٧٠م  
العنوان: سوهاج - شارع مدارس سيتي

## Academic Qualifications

Bachelor of Commerce department of Accounting.

- حاصل على بكالوريوس تجارة قسم (محاسبة).

## Practical Experiances

- I worked for the Middle East Chemical Company as a Sales representative
- Worked with Jonson Wax Egypt with capacity of Sales Representaibe for 7 years.
- I worked for the International Medical Center Company (EMIC) as a Sales supervisor
- Worked with AL Babteen Trading Co, with position of Sales supervisor department of distributors conditioning and projects from 2009 To 2018.
- Sales Manager at Al-Saeed Trading Group Company from 2018 AD to 6/2020 AD.

## الخبرات العملية

- عملت لدى شركة الشرق الأوسط للكيماويات وظيفة مندوب مبيعات
- عملت لدى شركة جونسون واكس مصر بوظيفة مندوب مبيعات لمدة ٧ سنوات.
- عملت لدى شركة المركز الطبي الدولي (إيميك) مشرف مبيعات
- العمل لدى شركة البابطين للتجارة بوظيفة مشرف مبيعات - قسم موزعي التكييف والمشاريع من عام ٢٠٠٩م إلى ٢٠١٨م.
- مدير مبيعات لدى شركة مجموعة السعيد للتجارة من عام ٢٠١٨م إلى شهر ٦/٢٠٢٠م.

## Accomplished Projects

- Deal with distributors of A/ C Conditioning in region of Riyadh.
- Project of supply central air conditioning units to station of (Water Desalination) in Shuiba - Jeddah (65 Central Conditioning Units).
- Supply A/C Mark to holy places.

## المشاريع التي قمت بإنجازها

- ١- التعامل مع موزعي التكييف في منطقة الرياض.
- ٢- مشروع توريد مكيفات مركزي إلى محطة (تحلية المياه) بالشعيبة - جده.
- ٣- توريد مكيفات دولابي إلى المشاعر المقدسة.

## Training Courses

Course in acheivemnet of Sales Budget by Johson Wax Egypt.  
2<sup>nd</sup> Product Training Seminar from Amana.  
Course in Proffessional Sales Mastery & Transformational Sales Leadership from, Power Up Success.

## الدورات التدريبية

- ١- دورة في انجاز الأهداف البيعية مقدمة بواسطة جونسون واكس مصر.
- ٢- دورة تدريبية من شركة أمانا.
- ٣- دورة في ريادة المبيعات المهنية ونقل قيادة المبيعات من باور اب سكسس.

## Skills

- Fluent in usage computer and internet
- Accuray and speed and efforts at work
- Good communications with others
- Skills of good conducting
- Development work.
- Endure work pressure.
- Ability to convince and good communication.
- Poasisbility to work in more fields adjust with ambitions and trends.
- Hard working.
- Ability to develop and obtaining new knolwde.
- Arrangement and work with one team.
- Accuracy and fleuncy at work.

## المهارات

- إجادة استخدام الكمبيوتر والانترنت.
- الدقة والسرعة والاجتهاد في العمل.
- مهارة التعامل.
- التطوير والارتقاء في العمل.
- القدرة على تحمل ضغوطات العمل.
- القدرة على الإقناع وحسن الانصات.
- إمكانية العمل في أكثر من مجال يناسب ميولي وطموحاتي.
- المواظبة والجدية في العمل.
- اللباقة وحسن التعامل مع الآخرين.
- القابلية والمقدرة على التطور واكتساب المعارف الجديدة.
- التنظيم، العمل بروح الفريق الواحد.
- قوة الدقة والملاحظة واللباقة في الحديث.

## Contact

• Mobile: 01068529331  
\* Email: newmazin88@gmail.com

للاتصال

• موبايل: ٠١٠٦٨٥٢٩٣٣١  
- البريد الإلكتروني: newmazin88@gmail.com