



Age : 26 ans

Tel : 06 38402411

Email : Ilyaceddarrai05@gmail.com

[Linkedin](#): Ilyace Eddarrai

Adresse : 653 cite Oued eddhab ERRACHIDIA

Permis B

Disponible dès maintenant

Profil professionnel

Autonome et enthousiaste, capable de gérer plusieurs tâches à la fois et de travailler en équipe. Mes premières expériences m'ont permis de renforcer mes acquis et d'appréhender les différents outils et techniques de management et commerce. En quête de nouveaux challenges, je souhaite rejoindre une organisation à laquelle je pourrais apporter mon dynamisme et mon goût du challenge.

Compétences:

- Bonne gestion du temps et de l'organisation, capacité d'adaptation.
- Compétences commerciales.
- Travail d'équipe.
- Intelligence émotionnelle.
- Outils informatique:
Microsoft office:(word, excel, ppt)
Logiciel de gestion:(Sage 100)

Langues:

Arabe: Courant

Français: Avancé

Anglais: Intermédiaire

Centre d'intérêt :

- ✓ Sports
- ✓ Voyages
- ✓ Music

Formation

2021– Master de recherche

Faculté d'économie et de gestion.

Spécialité : Management des organisations stratégiques MOS

2018– Licence fondamentale

Faculté d'économie et de gestion.

Spécialité : Marketing et commerce

Ville: KENITRA, Maroc

2015 – Brevet de technicien supérieur BTS

Spécialité : Technico-commercial

Ville : Fès, Maroc

2013– Baccalauréat science technique

Lycée technique.

Spécialité : Electrique

Ville : ERRACHIDIA, Maroc

Expérience professionnelle

❖ 07/2022-09/2022

Chaibi International Bank off shore 'CIB'-Tanger: Filiale du Banque Populaire
Suivi et étude des opérations bancaires « Stage »

- Connaître le service FI qui concerne les transferts et les paiements.
- Collecter les ordres de virement bien saisie et correct ou bien les ordres reçus avec défauts de saisie.
- Effectuer les opérations de financement de projets et refinancement.

❖ 12/2021-01/2022

Al Omrane Darâa Tafilalet-Errachidia

Animation commerciale et contrôle de gestion. « Stage »

- Répondre aux besoins des clients et commercialisation des lots.
- La conduite ordonnée et efficace des opérations.
- Connaître les lois, règlements et procédures.

❖ 04/2019 - 05/2019

L'agence du Bassin Hydraulique du Guir-Ziz-Rhénis ABH

Suivi et étude du marché « Stage »

- Collecter les nouvelles opportunités et analyser les données de marché.
- Identifier l'étude qualitative et quantitative et liée entre eux.

❖ 08/2018 – 09/2018

Société : AIC Métallurgie- Kenitra

Suivi des factures « Stage »

- Négocier les modalités contractuelles et les conditions d'achat des fournisseurs.
- Connaître le circuit de validation par la saisie sur Excel.
- L'analyse du facture avec les pièces joints.

❖ 05/2017-06/2017

Cabinet comptable FILALI Med – Fès

Comptable clients « Stage »

- Enregistrer les opérations comptables qui se rapportent à chaque client.
- Effectuer, assurer le suivi et le recouvrement des factures émises.

❖ 05/2016-06/2016

Société: MEISER-Mohammedia

Technico-commercial « Stage »

- Participation à la politique commerciale de l'entreprise
- Répondre aux appels d'offres, rédiger les propositions commerciales et le cahier des charges (faisabilité, planning, couts)

❖ 04/2015-05/2015

Société: UNIVERS SYSTÈME AUTO- Er-Rachidia

Technico-commercial « Stage »

- Présentation et valorisation des biens et services.
- Connaître les caractéristiques et les éléments techniques du produit.
- Prospection physique et téléphonique.