**BEN ABDELLATIF CHIHEB**

**CADRE BANCAIRE ET FINANCIER EXPERIMENTÉ**

**Adresse** Citée olympique 4000 Sousse Tunisie **Lieu de Naissance** Sousse

**TEL** +21652401189 **Pays** Tunisie

**E-mail** [benabdellatifchiheb@gmail.com](mailto:benabdellatifchiheb@gmail.com) **Nationalité** Tunisienne

**Date de Naissance** 26/04/1966  **Etat civil** Marié

**PROFIL**

Titulaire d'une maitrise en sciences de gestion "option gestion financière" et doté d’une carrière de plus de 30 ans dans le secteur bancaire et financier, au sein de la première banque publique en Tunisie, dont 18 ans en tant que directeur d’agence. Je suis professionnel, compétant et intègre. Capable de mettre en place les plans d'action adéquats pour la réalisation des objectifs assignés et le maintien des équilibres structurels.  Mon expérience me permet d'animer et d’encadrer une équipe de collaborateurs afin de valoriser leur savoir et leur travail pour l’intérêt de l'établissement. J'aimerais avoir une nouvelle expérience de plus grande envergure dans laquelle j’exploiterais tout le savoir-faire et les connaissances acquises au cours de ces longues années.

**FORMATION**

**JUIN 1991**

**Maitrise en Sciences de Gestion "option Gestion Financière"**

**Etablissement Faculté des Sciences Economiques et de Gestion UNIVERSITE DE SFAX TUNISIE**

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

**08/2019 – présent** BANQUE **NATIONALE AGRICOLE Sousse**

La Banque Nationale Agricole est la première banque publique en Tunisie, j’y était recruté en 1993. Je suis actuellement chargé des marchés RETAIL et CORPORATE. Je m’occupe du montage, étude et suivie des dossiers de crédit d’investissement pour le marché des groupes de sociétés, des PME et des grandes entreprises ainsi que des crédits aux particuliers et aux professionnels. En général tout ce qui concerne ces catégories de clientèle que ce soit dans la réalisation des nouveaux projets, des extensions ou la régularisation des situations des entreprises en difficulté tels que la restructuration, la consolidation, le rééchelonnement et le report des engagements irréguliers ainsi que les crédits à la consommation et à l’habitat.

**08/2016/-08/2019** **Directeur d’Agence Monastir BANQUE NATIONALE AGRICOLE**

J’ai assuré la gestion du portefeuille de cette agence et j’ai fourni beaucoup d’effort pour la réalisation des objectifs qui lui ont été assignés en terme mobilisation de ressources, d’engagements, de ratio de transformation, de compte d’exploitation, de créances classées, des produits de la banque à distance, de recouvrement des impayés et des comptes gelés, du suivi des dossiers contentieux (en procédure et en exécution) et en général tout ce qui concerne l'activité d’une agence bancaire. J’avais à ma disposition une équipe de 14 collaborateurs que j’ai bien animé et encadré.

**08/2014-08 /2016 Directeur d’Agence Mahdia BANQUE NATIONALE AGRICOLE**

Même tâches et responsabilités que l’agence Monastir.

**08/2011-08/2014 Directeur d’Agence SAHLINE BANQUE NATIONALE AGRICOLE**

Même tâches et responsabilités que les agences de Monastir et Mahdia surtout que ces trois agences ont pratiquement les mêmes caractéristiques principalement leur emplacement, elle se situent dans des zones touristiques identiques et limitrophes ainsi que les axes principaux de leur activité à savoir le marché des particuliers, le secteur touristique, la promotion immobilière et l’agriculture.

**08/2008-08/2011 Directeur d’Agence Gafsa BANQUE NATIONALE AGRICOLE**

 Cette structure est caractérisée par un volet agricole très développé tel que la culture des olives et des pistaches, la culture sous serres et la culture des légumes et fruits en plein champ. Elle se situe dans le centre ouest du pays où se trouve la plus grande zone minière de la Tunisie est spécialement le phosphate. J'avais donc la responsabilité de financer de bons projets rentables et juteux dans ces deux domaines d’activité ensuite de suivre et d'accompagner les promoteurs pour atteindre la réussite des projets.

**01/2005-08/2008 Directeur d’Agence Sfax HACHED BANQUE NATIONALE AGRICOLE**

Cette Agence possède un portefeuille très important, elle se situe à Sfax le capital économique de la Tunisie. L’agence avait de grands clients dans les secteurs commerciaux, industriels, des travaux publics et de la promotion immobilière. J’ai réussi à accompagner mes clients aussi bien dans l’extension et le développement de leurs projets qu’à la création et le financement de nouveaux projets. Dans cette structure j’ai développé aussi l'activité avec l'étranger par l'augmentation des opérations d'importation et d'exportation des divers produits. Nous avons financé de grands projets de travaux publiques et de promotion immobilière.

**09/2001-01/2005 Directeur d’Agence EL HENCHA BANQUE NATIONALE AGRICOLE**

C’était ma première nomination en tant que Directeur d’Agence après avoir assuré la fonction de Directeur d’Agence Adjoint pendant quatre années. Cette agence est située dans une zone une peur rurale où la majorité des activités tournent autour l’agriculture. J’avais la responsabilité de travailler davantage sur ce secteur pour améliorer et accroitre son activité mais aussi et c’est le plus important développer les autres secteurs d’activités tels que le petit commerce et les petites entreprises industriels.

**COMPTENCES INFORMATIQUES**

**Word** Expert

**Excel** Niveau avancé

**LANGUES**

**Arabe** Langue maternelle

**Français** Excellent

**Anglais** Intermédiaire

**CENTRES D’INTERET**

Le sport – La nature –Les voyages

**QUALITES**

Expérimenté – Professionnel-Intègre-Persévérant-Homme de confiance-Compétant-Meneur d’hommes-Un bon négociateur-Capable de résoudre les problèmes-