



YASMINE HANNANI

Geburtsdatum: 05/03/1991

Nationalität: Algerisch

Geschlecht: weiblich

KONTAKT



Loyalitätsaufbau

- c- El biar

16003 Algier, Algerien

(Residenz)



(+213) 797003814



(+213) 550779789

yasmine-hannani@outlook.fr

ICH STELLE MICH VOR

Im Laufe der Jahre habe ich eine bemerkenswerte Fachkompetenz in verschiedenen Bereichen erworben, und mein vielfältiger Hintergrund hat meine Fähigkeit verfeinert, komplexe Probleme zu lösen und wirksame Strategien zu entwickeln.

BERUFSERFAHRUNG

2016 – LAUFEND Algier Algerien

Statistikingenieur Nationaler Pensionsfonds (CNR)

- Erhebung und Verarbeitung von Daten.
- Entwicklung und statistische Modellierung.
- Einsatz von Analysetools zur Zentralisierung von Daten.
- Prognosen und Prognosen.
- Bewertung von Geräten.
- Finanzielle Aussichten für das CNR.
- Vorschläge zur Wiederherstellung des finanziellen Gleichgewichts.
- Schätzung des Finanzierungsbedarfs.

2019 – 2020 Algier Algerien

Leiter der zentralen versicherungsmathematischen Abteilung des Ministeriums für Arbeit, Beschäftigung und soziale Sicherheit MTESS

- Implementierung von Power BI zur Datenanalyse.
- Neugestaltung und Optimierung bestehender Dashboards in Verbindung mit der Implementierung eines neuen Tools.
- Analyse von Berichten.

2013 – 2014 Algier Algerien

Marktzugangsmanager Pharmazeutisches Produktherstellungsunternehmen, Pharmaliance

- Management der Umsetzung der Zugangs- und Wartungsstrategie zur Demonstration ihres therapeutischen Nutzens.
- Garantieren Sie die besten wirtschaftlichen Konditionen für Arzneimittel.
- Untersuchung der Entwicklung der Arzneimittelwerte.
- Verantwortlich für das Produktmarketing.
- Zusammenarbeit und Koordination mit dem Marketing.

2011 – 2012 Algier Algerien

Verkäufer und Verantwortlicher für den Produktverkauf (Elle et Elle; OMO und Cevital) NEWAWAY

- Entwerfen und implementieren Sie eine effektive Verkaufsstrategie zur Förderung der Produkte (Elle et Elle, OMO und Cevital) unter Berücksichtigung der einzigartigen Eigenschaften jedes Produkts und der Zielkunden von NEWAWAY.
- Führen Sie regelmäßige Marktanalysen durch, um Nachfragetrends zu bewerten, Wachstumschancen zu identifizieren und Wettbewerbsaktivitäten zu überwachen, um Vertriebsstrategien entsprechend anzupassen.
- Repräsentieren Sie NEWAWAY bei Werbeveranstaltungen, Messen und anderen Marketingaktivitäten, um Produkte zu bewerben, Markenbekanntheit aufzubauen und Beziehungen zu potenziellen Neukunden aufzubauen.

2010 – 2011 Algier Algerien

Vertriebsleiter, verantwortlich für ein Vertriebsteam für den Verkauf von SAMSUNG-Produkten SCHWARZE EREIGNISSE

- Coachen und leiten Sie das Verkaufsteam von BLACK EVENTS, um sicherzustellen, dass festgelegte Verkaufsziele erreicht werden, und bieten Sie fortlaufende Anleitung, Schulung und Unterstützung, um die Verkaufskompetenzen und die Gesamtleistung des Teams zu verbessern.
- Führen Sie regelmäßige Marktanalysen durch, um die Verbrauchernachfrage zu bewerten, die Aktivitäten der Wettbewerber zu überwachen und Wachstumschancen zu identifizieren, um die Vertriebsstrategien entsprechend anzupassen und die Wettbewerbsfähigkeit der SAMSUNG-Produkte aufrechtzuerhalten.

2009 – 2010 Algier Algerien

Marketingverantwortlicher INSTOR-LÖSUNG

- Entwerfen und koordinieren Sie wirkungsvolle Werbekampagnen, um die Produktsichtbarkeit und -bekanntheit bei Angehörigen der Gesundheitsberufe und Verbrauchern zu erhöhen, indem Sie verschiedene Kommunikationskanäle wie soziale Medien, Fachpublikationen und Branchenveranstaltungen nutzen.
- Aufbau und Pflege enger Beziehungen zu Kunden, einschließlich Apotheken, Kliniken, Krankenhäusern und Kosmetikgeschäften, durch Bereitstellung eines qualitativ hochwertigen Kundenservices, Eingehen auf deren Bedürfnisse und Bereitstellung detaillierter Informationen zu den Produkten.
- Bereitstellung von Produktschulungen und Informationssitzungen für Kunden zu Uriage / Avène / Roche-Posay / Bioderma / Filorga / RoC / Clinique mit detaillierten Informationen zu Produktmerkmalen, Vorteilen und geeigneten Verwendungsmöglichkeiten für Arzneimittel, Parapharmazeutika und Kosmetika.

Realisierung INSTITUT DER AKTUARE-Paris-

- **Veröffentlichung einer experimentellen Sterbetafel mit einer Projektionsskala, angepasst an den Fall von Rentnern in ALGERIEN.**
- Actuarial Bulletin -summary-17(34):INSTITUT OF ACTUARIES-Paris-
- Regie: Yasmine HANNANI, Farid FLICI und Khadidja SENOUCI, (Jahr: 2017).
- **Erstellung von Erfahrungssterbetabellen für die Begünstigten der algerischen Hinterbliebenenrente.**
- CREAD-Notizbücher – Band 39, Nummer 2, Seiten 341–363 (33.06.2023).
- Regie: Hannani Yasmine, Assas Hafida, Saidi Ghania.

BILDUNG UND AUSBILDUNG

1996 – 2002 Algier Algerien

Grundschulzeugnis Sidi Yakoub

2002 – 2005Algier Algerien

Durchschnittszeugnis Mohamed Chouiter

2005 – 2008 Algier Algerien

Bachelor of Experimental Science Bouattoura

2008 – 2013 Algier Algerien

Staatsingenieur für Statistik und Planung, Fachgebiet Angewandte Statistik
National Higher School of Statistics and Applied Economics ENSSEA ex INPS

2012 – 2013 Algier Algerien

Praktisches Praktikum zur analytischen Untersuchung der Pünktlichkeit von Flügen der algerischen Fluggesellschaft Air Algérie (Programmierungsabteilung des Flughafens Algier)

2013 – 2014 Algier Algerien

Master in Wirtschaftswissenschaften, Management und Handelswissenschaften, Fachgebiet Angewandte Statistik ENSSEA National Higher School of Statistics and Applied Economics

2014 – 2016 Algier Algerien

Professioneller Master-Abschluss in Mathematik und Informatik mit Spezialisierung auf ACTURIAT mit Schwerpunkt auf Sozialversicherung ESSS Höhere Schule für soziale Sicherheit

2015 – 2016 Algier Algerien

Praktisches Praktikum in der Abteilung für versicherungsmathematische Studien (Erstellung einer prospektiven Sterbetafel speziell für die Rentnerbevölkerung bis 2070, Lee-Carter-Modell) Nationaler Pensionsfonds CNR

2017 – 2017 Algier Algerien

Ausbildung in statistischem Software-Computing (SPSS) INSI

2018 – 2018 Boumerdes, Algerien

Ausbildung in Finanzanalyse INPED

2019 – 2019 Algier Algerien

Schulung in Business Intelligence (BI) mit SQL Server 2014 IBN ROCHD

2022 Algier Algerien

Schulung in der Analyse von Buchhaltungskonten ESSS

2022 Algier Algerien

Schulung zur ISO 9001-Reihe 2015 INPRP

2023 Algier Algerien

Ausbildung im Projektmanagement INT

2023 Algier Algerien

Ausbildung im Finanzrecht INT

2023 Algier Algerien

Schulung in Dashboards und KPIs ESSS

2023 Algier Algerien

Ausbildung in Praxis und versicherungsmathematischer Modellierung im Bereich Sozialschutz BISSCHEN

2023 Algier Algerien

Risikomanagement-Schulung Residenz der Richter

SPRACHKENNTNISSE

MUTTERSPRACHE (N): Arabisch

Andere Sprachen :

Französisch

HörverständnisC2

SchriftverständnisC2

SchreibenC2

Kontinuierlicher mündlicher AusdruckC2

Mündliche InteraktionC2

Englisch

HörverständnisC2
SchriftverständnisC2
SchreibenC2

Kontinuierlicher mündlicher AusdruckC2
Mündliche InteraktionC2

Spanisch

HörverständnisB1
SchriftverständnisB1
SchreibenB1

Kontinuierlicher mündlicher AusdruckB1
Mündliche InteraktionB1

Niveaus: A1 und A2: Grundkenntnisse; B1 und B2: unabhängiger Benutzer; C1 und C2: erfahrener Benutzer

DIGITALE KOMPETENZEN

Microsoft Office Power BI SAS SPSS SQL Tableau Software Google Analytics Power Pivot |
Greifen Sie auf Power Query zu

WEITERE INFORMATIONEN

Fahrerlaubnis

● Fahrerlaubnis:B

Hobbys und Interessen

● Vereine und Verbände
● Neue Technologien
● Künstlerische Tätigkeit
● Reisen
● Lektüre
● Musik
● Kino
● Freiwilligenarbeit
● Sport

FÄHIGKEITEN

● Team Management
● Projektmanagement
● Daten Analyst
● Datenverarbeitung
● Beratung
● Datenvisualisierung