**HEBIB AZEDDINE**

CURRICULUM VITAE

 **MR HEBIB AZEDDINE**

**ADRESSE**: 50 RUE ATIK BOUARICHA

EL MALAH AIN TEMOUCHENT/ALGERIA.

**MOBILE** : +213 553305615

**MAIL**: manager.hazedine@gmail.com

 TITRE PROFESSIONNEL :

 **RESPONSABLE COMMERCIAL** .

EXPERIENCES PROFESSIONNELLE

* **2001-2002**:**délégué commercial** chez **SOS électrique** (entreprise spécialisée dans l’installation de matériel électrique et téléphonique).
* **2003-2006 :** **Chef secteur (merchandising**) puis **superviseur de ventes** chez **HENKEL ALGERIE** (multinationale spécialisée dans la fabrication des produits détergent, colles…).
* **2007-2008 :** **responsable régional** de l’ouest chez **SARL HAYAT DHC ALGERIE** (multinationale qui fabrique des produits détergent et d’hygiène corporel).
* **2009-2010:** **Responsable régional** de l’ouest chez **LECICO ALGERIE** (multinationale spécialisée dans les produits sanitaires et céramique).
* **2010-2011 :** **Chef de département commercial** chez **NERGIAL** filiale du groupe **SOFTAL construction** (société de fabrication de panneaux SANDWISH pour chambre froide, les gaines aéraulique et des armoires électrique avec du matériel GENERAL ELECTRIC notamment).
* **2011-2016** : **Entrepreneur Indépendant** dans le domaine des services (transport publique).
* **2017-à ce jour** : **Gérant**  de la **SARL REVETAS** (entreprise de revêtements des surfaces des sols, murs, plafonds, toitures et aménagement intérieurs).

DIPLOMES

* 1993: **BACCALAUREAT** (branche Mathématique).
* 1999 : **Licence en sciences économique** / option économétrie (statistique).
* 2006: formation de courte durée sur le management, les techniques de ventes et les différents caractères sociaux (dispensée chez HENKEL ALGERIE).
* 2015-2016 : **MBA** délivré par **ESG PARIS** (**mastère** en **Marketing /Management**)**.**

QUALITES & COMPETENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
| Esprit d’analyse et fibre commercial | Personne Créative et innovante |
| Anticipant et orienté vers l’objectif | Concepteur de Plans marketing, Budget et expert en analyse financière. |
| Organisé, dynamique, et rigoureux.  |  Formateur en techniques de ventes.  |

*

LANGUES

* **Arabe:** courant.
* **Français:** courant.
* **Anglais**: niveau avancé

 Logiciel de traitement de texte **Word** : Bonne maîtrise.

INFORMATIQUE

 Logiciel de Calcule et Statistique **Excel** : Bonne maîtrise.

 **Power Point** : Bonne maitrise.

 **ORACLE** (logiciel d’exploitation) Bonne maitrise.

LOISIRS

 Jeux d’échec.

 Lecture (thème politique et économique).

 Sport (Natation, athletisme).