

حسني زغلول محمد

مندوب مبيعات



التعليم

ليسانس آداب قسم إعلام وعلاقات عامة
جامعة المنيا

الخبرات العملية

شركة جوتن للدهانات ✓

ضمان إدارة المشاريع والحسابات الرئيسية ومتابعتها من أجل تحقيق توقعات العملاء وأهداف المبيعات
تطوير وتنفيذ استراتيجيات وبرامج التوزيع المناسبة عن طريق تحديد الأهداف ومعايير الاختيار ومقاييس الأداء للمروءسين لبناء وصيانة شبكة توزيع قوية وفعالة ومخلصة
رصد ومتابعة عن كثب لتنفيذ خطط العمل المتفق عليها لضمان تحقيق الأهداف الشاملة لطلاءات الأداء

شركة جهينة للصناعات الغذائية ✓

متابعة جميع المنتجات والخدمات التي تقدمها الشركة بشكل منتظم
تركيز جهود المبيعات على دراسة الحجم الحالي والحجم المستقبلي لل وكلاء
تقييم احتياجات العميل بناء على الأهداف الحالية والعرض والطلب والمتغيرات الموسمية
التعاون مع قادة فرق المبيعات والتسويق لتحديد أفضل المنتجات للترويج أو الانسحاب

المهام والمسؤوليات

- ✓ أتمكن من جميع مهارات البيع والتواصل مع العملاء.
- ✓ لدي خبرة في التحصيل والتواصل الجيد مع العملاء.
- ✓ أستطيع أن أنفذ جميع المعاملات البيعية بطريقه جيدة.
- ✓ أبحث عن مكاسب الشركة ومكاسب للعميل دائمًا. ✓
- ✓ لأكثر من ثلاثة سنوات التعامل في مجال البيع المباشر مع العملاء والتحصيل من خلال مهنتي كسانق ومندوب مبيعات.
- ✓ متمكن من التعامل مع جميع أنواع السيارات الخاصة والنقل الخفيف. ✓

المهارات

- ✓ القدرة على العمل بشكل منفرد أو ضمن فريق عمل
- ✓ الحفاظ على علاقات ودية ومرجحة مع العملاء اتباع التوجيهات ✓
- ✓ القدرة على التفاوض ✓
- ✓ عقد الصفقات الخاتمية ✓
- ✓ العمل تحت ضغط ✓
- ✓ التواصل بفاعلية ✓