



Nazef Mohamed

Agent de fret et formateur

Mon contact

✉ amine.stf@hotmail.fr

☎ 0557306914

📍 lots467 BARAKI/ALGER

Compétences dur

- Normes de qualité et SOP Documentation et expédition de fret
- Exploration et analyse de données
- La saisie des données
- Service client
- Expéditions de fret

Compétence générale

- Observation
- Prise de décision
- Communication
- Multitâche

Contexte de l'éducation

- Master en Géographie et Aménagement du Territoire Spécialité : Villes et Dynamiques Spéciales Délivré par : L'Université des Sciences et Technologies Houari Boumediene Alger (2015-2017)
- Licence en Géographie et Aménagement du Territoire Spécialité : Aménagement du Territoire et Urbanisme Délivrée par : L'Université des Sciences et Technologies Houari Boumediene Alger (2011-2015)
- Baccalauréat ès sciences de la nature et de la vie (2011)

Sur moi

Avec un total de 3 ans d'expérience dans l'industrie du fret (bureaux, entrepôts, opérations d'importation et d'exportation), mon expérience principale réside dans les activités principales du fret, la formation et la gestion. Très familiarisé avec le matériel de formation d'entreprise, les procédures opérationnelles standard et formateur certifié. Capable de dispenser des cours en entreprise liés aux opérations de fret, à la ceinture et expérimenté dans les processus et analyses de fret menant à la résolution de problèmes, à la gestion du changement et au gain d'efficacité dans les opérations de fret. Maîtrise du français, de l'anglais et de l'arabe.

Expérience professionnelle

Agent Cargo opération import export et formateur 2019/2022

Principales responsabilités:

- Préparer, contrôler et distribuer tous les documents d'exportation requis aux homologues et aux parties prenantes.
- Traiter la documentation d'importation à l'arrivée des expéditions et envoyer des notifications aux clients
- Assurer le contrôle du stock d'ULD en coordination avec les SOP de GHA et des compagnies aériennes.
- Traitement des vols et documents d'importation, accueil portuaire et orientation client, transitaires et traitement des dossiers administratifs pour la livraison des marchandises formateur du personnel swissport Emailing et gestion des litiges.

Délégué commercial de terrain chez FECOM IT 2017-2018

Principales responsabilités:

- Prospection clients sur le terrain Gagner des contrats avec facturation clients et finalisation des dossiers.

Propriétaire et gérant d'une supérette 2022/2023

- Principales responsabilités:
- Assurer un bon accueil des clients. Veiller à la bonne présentation du magasin. Participer aux ventes aux côtés des vendeurs. Respecter les concepts et les instructions de merchandising de l'entreprise.
-

Langue

Français : courant

Anglais : courant

Arabe : courant