

محمد حسين محمد حسين

مندوب مبيعات مشرف بيع



المهارات الشخصية

- القدرة على بناء علاقات قوية مع العملاء وكسب ثقتهم.
- التعامل مع اعتراضات العملاء وتحويلها إلى فرص بيع.
- إقناع العملاء بمنتجات أو خدمات الشركة.
- التفاوض على الأسعار والعروض بطريقة تحقق رضا الطرفين.
- العمل ضمن أهداف بيعية محددة شهرياً وتحقيقها أو تجاوزها.
- القدرة على تنظيم الوقت وترتيب الأولويات حسب أهمية العملاء.
- مراقبة المنافسين وتقديم تقارير للإدارة.
- فهم متغيرات السوق وتقديم اقتراحات لتحسين المبيعات.
- تقديم عروض مهنية للمنتجات والخدمات أمام عملاء محتملين.
- شرح الفوائد بطريقة مبسطة وجذابة.
- الحفاظ على رضا العملاء من خلال المتابعة الدورية.
- حل المشكلات التي تظهر بعد إتمام البيع بسرعة وفعالية.
- تسجيل معلومات العملاء والصفقات على أنظمة إلكترونية.
- استخراج تقارير المبيعات وتحليل الأداء الشخصي.
- اكتساب مهارات جديدة من خلال الدورات التدريبية وورش العمل.
- الاطلاع على خصائص المنتجات الجديدة باستمرار.

الخبرات العملية

- تحضير في مخزن ادوية وامين مخزن من مايو 2013 حتي ديسمبر 2015
- مندوب مبيعات لشركة انفتي فارم من ديسمبر 2015 حتي مارس 2019
- سنيور بيع لشركة انفتي فارم من مارس 2019 حتي يناير 2020
- مندوب دعايا لشركة ابي فارم من يناير 2020 حتي اغسطس 2020
- مندوب دعايا لشركة رويال فارم من اغسطس 2020 حتي يوليو 2021
- مشرف بيع لشركة فيوتشر فارم من يوليو 2021 حتي مايو 2022

معلومات التواصل

01002165426
mohamedelmalky672@gmail.com
كفر سلامة - السنبلوين - الدقهلية

- الجنسية : مصري
- تاريخ الميلاد : 07 / 01 / 1988 م
- الحالة الاجتماعية : متزوج
- الخدمة العسكرية : إعفاء نهائي

التعليم

INSTITUTE IBI INTERNATIONAL
BRITISH

- التقدير : امتياز
- التخرج : 2008

المهارات الشخصية

- اللباقة والجديه ف العمل
- القدرة على العمل تحت ضغط
- مهارات تواصل جیده مع العملاء
- العمل الجاد
- المهارة والابداع
- الانتباه للتفاصيل
- الصدق والنزاهة
- تنظيم الوقت
- المرونة والتكيف

اللغات

- اللغة العربية (اللغة الام)
- اللغة الانجليزية (جيد جدا)